

(株)プロ・スパー

○現在実施している又は今後実施予定の取組

未利用魚・低利用魚を活用し広域販売を実践したパイオニア企業

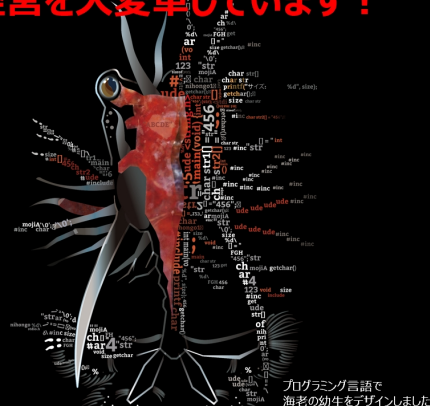
350種超の魚種を活用、1200商品を開発販売した圧倒的な実績

現在はそのノウハウを全開示し、

卸売市場・漁協漁連・水産加工会社の 総合的な水産経営コンサルとして活動中

商品開発・加工事業の支援・営業力強化育成・販路開拓 直販所・直営飲食事業…全方位で伴走支援しています！

業務効率化・販路開拓・差別化戦略で
水産をアップデート
「水産業界の奇跡」と呼ばれた 知識と実績を持つ
**卸売・加工のProfessionalが
卸売市場・漁協・水産加工業者
の経営を大変革しています！**



プログラミング言語で
海老の幼生をデザインしました

卸売市場・漁協漁連・水産加工業者を
伴走支援する経営コンサルタント
2025年：顧問先18社のうち100%が利益増
2024年：20社のうち95%
2023年：30社のうち93%
※各年3月時点の顧問先の当該年度実績です



PROSPAR
（株）プロ・スパー 愛知蒲郡

卸売市場の生産性を爆上げ中！

効率化とは程遠い手書きの書類、電話で営業、在庫管理…
多くの水産関連企業が生産性向上に苦慮していますが、とりわけ卸売市場は苦戦
しています
流通における市場の役割は大きく、市場が適正な利益を得ながら活性化してい
かない…市場から商品を購入する地域の企業も、市場に出荷する地域の生産者も
商売上苦戦し、やがては市場を頼りにしなくなってしまう
30年前と変わらないやり方で、同じような販路に同じように販売していても
業績は上げられず、従業員さんの給料も上げられず、人材確保も全く進みません
このまま自分たちだけでもがいても…業績は上がらないんじゃないですか？

業種別の具体的な施策

卸売市場
「物流拠点から売るprofessionalへ」脱却させます
差別化戦略立案・営業指導・加工部門支援・DX推進など

漁協・漁連
「6次産業化商品開発・販路開拓・直売施設の新設・改革」お任せを
あらゆる魚の活用法を瞬時に助言できます
観光商業施設や産直販売施設の企画・新設・改善指導も得意

水産加工業者
「商品開発と営業・販路開拓」鍛えます
ぶつぎりの収益率を誇るプロ・スパーの加工販売ノウハウを伝授

未利用魚・低利用魚を日本全国に売って儲けまくった成功経営者
「水産業界の奇跡」と呼ばれた**6次産業化のパイオニア企業**
(株)プロ・スパー 代表 鈴木裕己 自らがコンサルタントとして
あなたの事業の経営改革を伴走支援します！

やり方変えて、カッチリ儲けましょう



水産6次産業化のプロ中のプロです
食の6次産業化プロデューサー
水産では最高段位のレベル5を取得
内閣府6次産業化WG委員などを歴任
漁港提携302漁港…国内TOPの提携数
358魚種の卸売実績（消費地大卸の約2倍）
160魚種を自社加工し製品化
1200商品の商品開発実績
飲食店2400店舗への直接販売

プロ・スパーHP→
←ぜひLINEで
つながってください

(株)プロ・スパー HP <https://prospar.co.jp/>
経営支援「家業塾」HP <https://kagyojuku.com/>

気軽にお問い合わせ下さい→



LINEで繋がって